



ONLINE-MARKETING FÜR KLEINE UND MITTLERE UNTERNEHMEN

WWW.IDEAZ-MARKETING.DE

VORWORT

Sehr geehrte Damen und Herren,

mein Name ist Nicoletta Dziedzic und ich komme aus Hamm Westfalen. Bereits im Studium verfolgte meine wissenschaftliche Arbeit verschiedene Forschungen zu aktuellen Chancen, aber auch Herausforderungen im digitalen Marketing.

Die erfolgreiche Implementierung der Ergebnisse meiner Marktforschung, in die praktische Arbeit von Unternehmen, ist seit jeher mein Ansporn und mein Anspruch zugleich. Denn so groß die Herausforderungen der Digitalisierung auch sein mögen: **Die Möglichkeiten für Unternehmen online ihr volles Potenzial auszuschöpfen, sind oftmals nicht genutzt und noch viel öfter nicht erkannt.**

Ich bündele meine Erkenntnisse und Forschungen in der Marketing-Agentur ideaz Marketing und unterstütze Unternehmen dabei, online zu überzeugen. Konkret bedeutet das, dass ideaz für Sie wertvolle Inhalte für Ihre Website und die sozialen Netzwerke erstellt.

Auf den nachfolgenden Seiten erhalten Sie eine Übersicht über die möglichen Dienstleistungen.

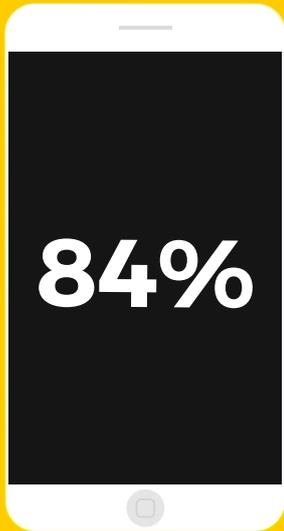


**Ich freue mich auf Ihren Anruf und bespreche gerne mit Ihnen, wie Ihr Unternehmen online überzeugen kann.
Mit besten Grüßen aus Hamm**

NICOLETTA DZIEDZIC

TEL. 0178-3768-523

Warum ist Online-Marketing so wertvoll?



**elbdudler*

der Deutschen suchen online nach einer Lösung für ihr Problem (Hunger, Bohrmaschine kaputt, kein Sommerkleid im Schrank).

Es gibt nur eine Sache, die fataler ist als schlechte, penetrante Werbung online: Keine Werbung online.

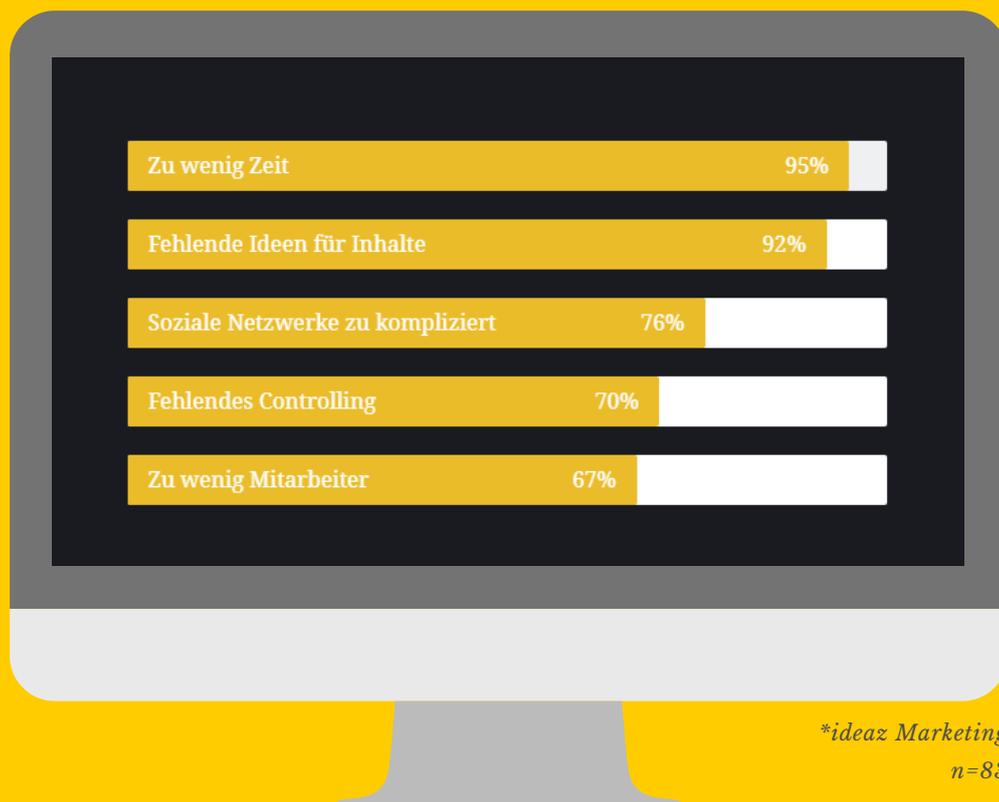
Dabei spielt es keine Rolle, ob das Unternehmen seine Produkte und Dienstleistungen auch online verkaufen möchte oder nur im lokalen Handel. Am Ende des Tages geht es darum, online gefunden zu werden und dort auch zu überzeugen.

Der Kunde sollte in Erfahrung bringen können, was er bei Ihnen bekommen kann, wo er Sie finden kann und zu welchen Geschäftszeiten Sie zu erreichen sind. Zudem können sie sich mit besonderen Inhalten von Ihrer Konkurrenz abheben.

Denn die Suche nach Lösungen für unsere Probleme beginnt heutzutage im Internet. Soviel steht fest.

Herausforderungen im digitalen Marketing

Wir haben kleine und mittelständische Unternehmen gefragt, an welchen Stellen die Herausforderungen liegen, die Methoden des Online Marketing im Betrieb effektiv einsetzen zu können. Sowohl Hersteller von Produkten, als auch Dienstleister aus den Bereichen Gastronomie, Kosmetik, Freizeit, Handwerk und Versicherungen wurden befragt. Die Unternehmen gaben folgende Gründe an:



**"DIE BESTEN IDEEN KOMMEN MIR,
WENN ICH MIR VORSTELLE, ICH
BIN MEIN EIGENER KUNDE." -
CHARLES LAZARUS**

Unsere Ideen für Ihren Erfolg.

WIE WIR ARBEITEN

Wie läuft die Zusammenarbeit mit ideaz ab?

Kostenloses Beratungsgespräch

Unser erstes Beratungsgespräch ist immer kostenlos. Wir lernen Ihr Unternehmen, Geschäft oder Lokal in einem Gespräch kennen und besprechen erste Ideen.

Angebotserstellung

Sie erhalten ein Angebot per Post. Wenn wir Sie mit unseren Ideen überzeugen können, unterschreiben Sie das Angebot und wir beginnen unverzüglich mit unserer Arbeit.

Analytik

Wir erstellen im ersten Arbeitsschritt umfangreiche Analysen. Neben Ihrem Wettbewerb und Ihrer Marktsituation, beschäftigen wir uns damit, Ihre Zielgruppe möglichst genau kennenzulernen.

Kreativität

Auf Basis der analytischen Ergebnisse, beginnen die kreativen Arbeitsschritte. Wir erstellen Inhalte, Strategien und Konzepte, die auf Ihre Zielgruppe ausgerichtet sind.

Umsetzung

Wir präsentieren und erläutern Ihnen die Ergebnisse. Außerdem begründen wir die gewählten Marketing-Instrumente. Dann setzen wir die Kampagne um.

Controlling

Wir überprüfen die Kampagne auf wichtige Kennzahlen und geben Ihnen einen Überblick über den Verlauf. Das Controlling erlaubt es wichtige Schlüsse für weitere Aktivitäten zu ziehen.



FALL 1: FÜR EINSTEIGER

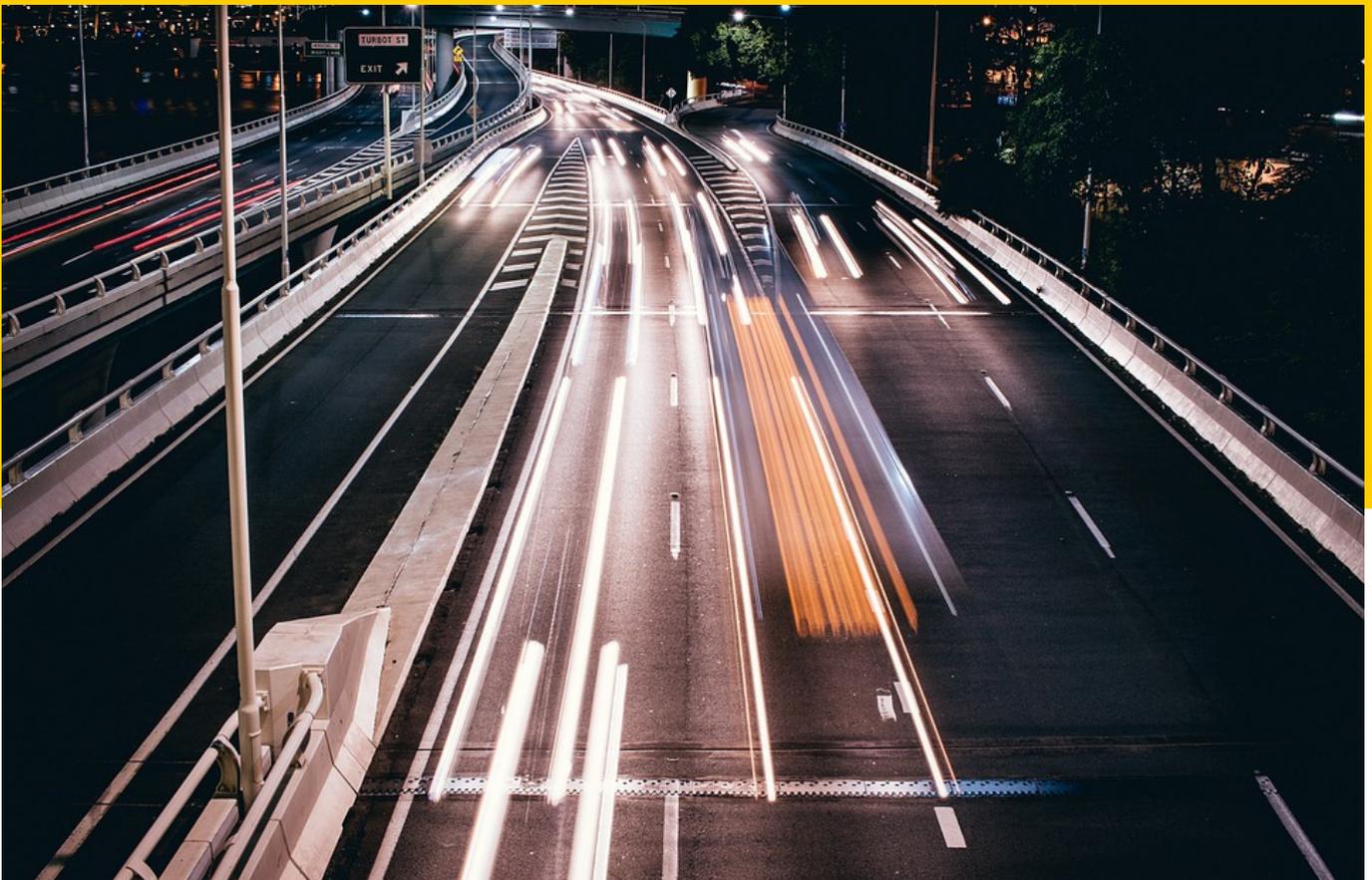
Ihr Unternehmen ist online noch nicht vertreten.

Bei Ihnen muss erst noch alles eingerichtet werden?

Kein Problem. Zuerst richten die für Ihr Unternehmen geeignete soziale Netzwerke ein oder erstellen Ihnen eine Website. Danach kreieren wir gelungene Inhalte wie z.B. Fotos, Texte, Videos, Grafiken und präsentieren Ihr Unternehmen online.

Ihre Kunden können Sie rund um die Uhr online finden und sich über Ihre Angebote oder Ihre Geschäftszeiten informieren. Das Ziel dabei ist, ihre Bestandskunden zu begeistern und potenzielle Kunden zu überzeugen. Wir legen stets großen Wert darauf die Besonderheiten in Ihrem Betrieb zu erkennen und Ihren Kunden davon zu erzählen.

Wir kümmern uns um Ihre Wünsche und unterstützen Sie bei dem Eintritt in das digitale Marketing.



FALL 2: FÜR OPTIMIERER

Ihnen fehlen Ideen, Zeit oder Mitarbeiter für das Online-Marketing.

**Sie sind bereits online aktiv aber
brauchen Unterstützung dabei
Inhalte zu fertigen?**

Unser Spezialgebiet! Wir erstellen
einzigartige Inhalte, die Ihre Kunden
begeistern werden.

Wir verschaffen Ihnen online Gehör und
entwickeln Konzepte, die den Absatz
Ihrer Produkte und Dienstleistungen
erhöhen.



UNSERE LEISTUNGEN

Unsere Ideen für Ihren Erfolg.

EVENT-MARKETING

VIELE UNTERNEHMEN VERANSTALTEN GUTE AKTIONEN, HALTEN DIESE JEDOCH KAUM FEST.

Mit besonderen Aktionen beweisen Unternehmen Charakter. Eine Veranstaltung für Kunden oder Mitarbeiter ist ein idealer Anlass wertvolles Material für Ihr Marketing zu schaffen.

ZEIGEN SIE ONLINE WAS SIE MACHEN!

Eine Veranstaltung Ihres Unternehmens steht bevor. Sie laden zu einer Mitarbeiterfeier ein oder es findet eine besondere Aktion für Kunden statt.

Wir mischen uns unter Ihre Gäste und halten besondere Momente fest. Die Begleitung einer Veranstaltung kann folgendermaßen ablaufen:

- Wir erstellen noch vor Beginn der Veranstaltung Inhalte, die auf Ihr Event aufmerksam machen (Beiträge, Gewinnspiel etc.).
- Wir halten spannende, sehenswerte und besondere Momente in Bild, Video und Text fest oder fangen Meinungen der Besucher ein.
- Wir pflegen Ihre sozialen Netzwerke während des Events und versorgen Ihre Follower mit Beiträgen und der beliebten Story-Funktion.
- Wir erstellen im Nachgang Material für Ihren Online-Auftritt (Berichte, Blogbeitrag, Video, Reportage etc.)



PERSONAL-MARKETING

DEM FACHKRÄFTEMANGEL VORBEUGEN UND MITARBEITER GEWINNEN

Jede dritte neue Stelle bleibt mangels geeigneter Bewerber unbesetzt. Vor allem kleine und mittlere Unternehmen stehen vor großen Herausforderungen neue Mitarbeiter oder Auszubildene für sich zu gewinnen.

STRATEGISCHES PERSONAL-MARKETING SCHAFFT ABHILFE

Durch gezielte Kampagnen vergrößern wir Ihre Chancen qualifizierte Bewerber ausfindig zu machen. Wir erarbeiten die wesentlichen Vorteile Ihres Unternehmens und stärken Ihre Position als Arbeitgeber.

Nachdem wir in Erfahrung gebracht haben, welche Qualifikationen Ihre Bewerber mitbringen sollten, richten wir eine breitgefächerte Marketing-Kampagne aus.



EINZELHANDEL

IST DAS INTERNET EIN FEIND?

Wir sagen: Auf keinen Fall.

DER EINZELHANDEL HAT VORTEILE GEGENÜBER DEM INTERNET, DENN SCHMECKEN, RIECHEN, ANFASSEN UND AUSPROBIEREN KANN MAN ONLINE NICHT.

CUSTOMER-EXPERIENCE-MARKETING

Wir erarbeiten ein schlüssiges Konzept, mit welchem Sie Ihre Kunden online für Ihr Ladenlokal begeistern können. Zu Beginn stellen wir sicher, dass Kunden auf Ihr Angebot stoßen, wenn Sie online nach einem Produkt oder einer Dienstleistung suchen.

Ihre Kunden werden von uns über alle Vorteile aufgeklärt, die mit einem Besuch Ihres Geschäftes in Zusammenhang stehen. Wir werfen unseren Blick auf die Besonderheiten Ihrer Angebote und schaffen Argumente Sie zu besuchen.

Selbstverständlich stehen wir auch Geschäften zur Seite, die ihr Konzept vor Ort auffrischen wollen. Dabei entwickeln wir Ideen, wie Sie Ihren Kunden vor Ort etwas bieten können, was das Internet nicht kann.



GASTRONOMIE

FOTOS VON SPEISEN WAREN GESTERN.

Davon gibt es online mehr als genug.

Wir unterstützen Gastronomen dabei, neue Kunden zu begeistern und bestehende Kunden zu überraschen. Dabei entwickeln wir Ideen, die sich von der breiten Masse abheben und mit einer frischen und spannenden Darstellung überzeugen.

WENN DAS MARKETING APPETIT MACHT

haben wir unser Ziel erreicht.



SAISON-KAMPAGNE

Weihnachten, Ostern oder Halloween stehen vor der Tür aber Sie haben weder Zeit noch Ideen für ein saisonales Marketing?

Die erhöhte Kaufkraft zu saisonalen Ereignissen gilt es auch im Marketing zu nutzen.

Wir erstellen eine saisonale Kampagne, die zu Ihrem Unternehmen und Ihren Kunden passt.

DEN KREATIVEN MÖGLICHKEITEN SIND KEINE GRENZEN GESETZT

Es folgen einige Beispiele, was wir für Sie erstellen können:

Gewinnspiele	Checklisten	Videos	Storytelling	Live Content
Kooperationen	Interaktive Videos	Referenzkunden	Tutorials	White Paper
Fotostory	Umfragen	Mitarbeiter-Vorstellung	Interviews	Produkt-Vorstellung
Quiz	Trends	Unboxing	How to's	Reviews
Affiliate Partner	Newsletter	Anleitungen	Event-Begleitung	und vieles mehr....



INSTAGRAM INFLUENCER UND CO.

DIE BELIEBTE PLATTFORM BOOMT

Auch kleine und mittlere Unternehmen finden auf dieser Plattform zahlreiche Möglichkeiten mit den Kunden in Kontakt zu treten.

Wir erstellen Beiträge für Ihren News-Feed, versorgen Ihre Story-Funktion und bauen Ihnen einen Followerstamm an potenziellen Kunden auf.

MICRO- UND NANO-INFLUENCER

Auch kleine und mittlere Unternehmen profitieren von kostengünstigen Kooperationen mit Influencern. Wir beraten Sie in der authentischen Platzierung von Ihren Produkten.

FACEBOOK

31 Millionen aktive Nutzer in Deutschland rufen täglich ihren Newsfeed bei Facebook auf. Ein idealer Ort, um Ihr Unternehmen vorzustellen.

PREISE

WAS KOSTET ONLINE-MARKETING?

Wir passen unsere Ideen Ihrem Budget an!

Bevor wir Ihnen einen Preis nennen können, müssen wir in Erfahrung bringen, welche Marketing-Aktivitäten Ihnen weiterhelfen werden und welche Ziele Sie verfolgen. Jedes unserer Angebote schreiben wir nur ein einziges mal und richten es vollkommen auf Sie und Ihre Bedürfnisse aus.

Sie können selbstverständlich ein maximales Budget benennen. So erstellen wir Ihnen ein passendes Angebot und entwickeln nur Ideen in dem Bereich Ihrer finanziellen Möglichkeiten. Die Qualität unserer Arbeit sinkt dabei nicht, lediglich der Umfang.

UNSER VERSPRECHEN

IDEAZ LIEFERT IHNEN EINZIGARTIGE IDEEN

Unsere Arbeit überzeugt mit Leidenschaft und Professionalität. Das Internet ist bereits übersät mit Beiträgen von Unternehmen. Wir helfen Ihnen dabei sich von Ihrer Konkurrenz abzuheben. Ihr Kunde ist der Mittelpunkt unserer Aktivitäten. Wir lernen Ihre Zielgruppe kennen und treten anschließend mit ihr in einen Dialog.

Die Zusammenarbeit mit uns ist sinnvoll....

wenn Sie zu wenig Zeit und Mitarbeiter haben, um online professionell aufzutreten.
wenn Sie zwischendurch Inhalte benötigen, die Sie online posten möchten.
wenn Ihre Veranstaltung aufregend festgehalten und dann erzählt werden soll.
wenn Ihre Produkte und Dienstleistungen erklärungsbedürftig sind.
wenn Sie mit besonderen Ideen überzeugen möchten.
wenn Sie die Kommunikation mit Ihren Kunden keinem Zufall überlassen wollen.

KONTAKT



Sie haben Fragen oder möchten ein kostenloses Beratungsgespräch in Anspruch nehmen? So können Sie uns kontaktieren:

Telefon und WhatsApp:

0178-3768-523

E-Mail:

kontakt@ideaz-marketing.de

Website:

www.ideaz-marketing.de

Blog

www.ideaz-marketing.de/blog/

Instagram

[@ideaz.marketing.hamm](https://www.instagram.com/ideaz.marketing.hamm)

Facebook

[@ideazmarketing](https://www.facebook.com/ideazmarketing)

Twitter

[@ideazmarketing](https://twitter.com/ideazmarketing)